

Pré-Sales Manager - Kalmthout

we are wienerberger

Pipelife Belgium is producent van kunststofleidingsystemen. Het is onderdeel van de Pipelife Groep die één van de toonaangevende producenten is van leidingsystemen (riolering, regenwater, gas, drinkwater & kabelbescherming) op Europees niveau.

Steinzeug-Keramo levert systeemoplossingen voor de water- en afvalwaterindustrie op de Europese markt. Onze hoofdzetel bevindt zich in Frechen, bij Keulen, maar wij produceren onze producten in twee vestigingen in Duitsland en België.

*Steinzeug-Keramo & Pipelife maken deel uit van de **Wienerberger Group**. Wienerberger is wereldwijd, n°1 in productie en verkoop van snelbouw. In Europa zijn we marktleider in de productie en verkoop van gevelstenen, dakpannen en kleiklinkers.*

Dagelijks zetten meer dan 1.400 enthousiaste medewerkers zich in om kwalitatieve producten te ontwikkelen, produceren en klantgerichte oplossingen uit te werken.

Momenteel zijn wij voor onze vestigingen Pipelife & Steinzeug-Keramo op zoek naar een gedreven Pre-Sales Manager (België & Luxemburg)

Verantwoordelijkheden

- Als Sales Manager ben je verantwoordelijk voor het coachen, begeleiden en opvolgen van je sales team in België en Luxemburg. Dit doe je o.a. door actieve field coaching en coaching in 1 to 1 gesprekken.
- Je neemt de leiding in de technisch voorverkoop en verkoop van onze productportfolio in oplossingen voor afvalwater en regenwater bij de relevante doelgroepen (o.a. nutsbedrijven, overheden) en zorgt er samen met je team voor dat onze oplossingen gespecificeerd worden.
- Je detecteert nieuwe marktbehoeften en bepaalt samen met de productmanager onze strategische positie. Je volgt daarnaast ook evoluties op het vlak van intelligente toepassingen op en plaatst deze in de algemene context van de ontwikkeling naar 'intelligente steden', waarbij zowel regenwater als afvalwater van op afstand gemonitord en beheerd kunnen worden.
- Je stelt het sales actieplan op voor je team zodat de vooropgestelde doelstellingen van Pipelife & Steinzeug-Keramo kunnen gerealiseerd worden. Commerciële acties horen hier uiteraard ook bij.
- Samen met de sales & marketing director sta je in voor het opstellen van het sales budget en het uitwerken van een marketingplan.
- Je volgt van nabij de evoluties in de markt en indien noodzakelijk stel je gerichte acties op.
- Als een echte People manager motiveer je je salesteam om elke dag het beste van zichzelf te geven. Je begeleidt hen en stuurt bij waar nodig teneinde de performantie van het team te verhogen.
- Je onderhoudt eveneens contacten met de key players in dit segment. Je bouwt je netwerk verder uit.
- Je volgt projecten op de voet op. Je zorgt voor de nodige prijsbepalingen en je voert onderhandelingen met diverse stakeholders.
- Hiervoor werk je nauw samen met en rapporteer je aan de Commercial Director. Samen stippel je de krijtlijnen uit voor de verdere ontwikkeling van dit marktsegment.

Jouw profiel

- Naast een opleiding in technische richting – kan je terugblikken op een mooi commercieel parcours en heb je leidinggevende ervaring of zin om deze stap in je loopbaan te zetten. Je affiniteit met infrastructuur werken spreekt voor zich.
 - Je bent in staat om je regio op een overzichtelijke manier te organiseren. Je weet de nodige prioriteiten te leggen.
 - Je bent hands-on en je staat als leidinggevende dicht bij je team.
 - Je houdt ervan om te onderhandelen en kan zelfstandig werken.
 - Je kan goed luisteren en meedenken met de klant. Je kan problemen analyseren en vertalen naar oplossingen.
- Als teamplayer ben je ook sterk in het uitbouwen van een professioneel netwerk.

Wil je deel uitmaken van ons team?

Solliciteer vandaag nog via www.wienerberger.be/jobs. We garanderen een vertrouwelijke behandeling van jouw kandidatuur!

Wienerberger nv, HR-afdeling, Kapel ter Bede 121, B - 8500 Kortrijk; voor meer info bereikbaar via wouter.vanrobaeys@wienerberger.com



Pré-Sales Manager - Kalmthout

- Je kan vlot overweg met de diverse office-pakketten. Rapportering in het CRM-systeem gaat moeiteloos.
- Je spreekt vlot Nederlands en Frans.

Ons aanbod

- Een unieke kans om jouw carrière te ontwikkelen binnen een sterk Belgisch bedrijf met doorgroeimogelijkheden binnen de Wienerberger Group.
- Een zeer breed assortiment van innovatieve producten met bewezen potentieel, gekend en gewaardeerd door zijn eindgebruikers.
- Een sterk groeiende organisatie met ambitie en slagkracht.
- Informele werksfeer, collega's met passie voor bedrijf en klanten, no-nonsense cultuur.
- Uiteraard voorzien we voor de juiste kandidaat aantrekkelijke arbeidsvoorwaarden (incl. bedrijfswagen), een ruim opleidingsaanbod en vele extralegale voordelen.

Wil je deel uitmaken van ons team?

Solliciteer vandaag nog via www.wienerberger.be/jobs. We garanderen een vertrouwelijke behandeling van jouw kandidatuur!

Wienerberger nv, HR-afdeling, Kapel ter Bede 121, B - 8500 Kortrijk; voor meer info bereikbaar via wouter.vanrobaeys@wienerberger.com

